

医療機器産業人材プログラムセミナー2025

人工関節から 食品機械まで

異分野を貫く“開発×営業”のクロスオーバー

参加
無料

2025年7月18日 金
14:00-15:00

医療機器メーカーへのアプローチ、 “待ち”の姿勢でチャンスを逃していませんか？

医療機器メーカーへのアプローチが受け身のままでは、ビジネスは前に進みません。自社の技術（シーズ）を、いかにして医療機器分野で“売り込み”、ビジネスとして成功させるか。

その鍵は、“待ち”の姿勢から脱却し、自ら積極的に仕掛ける“攻め”の営業ノウハウにあります。

本セミナーでは、異分野への新規参入を次々と実現してきた中島化学産業 大前 直樹 氏が登壇。モノづくりの現場を知り、営業の最前線で数々の市場参入を主導してきた氏の経験から、具体的な売り込み手法と、“攻め”の組織に変わるための具体的なヒントを学びます。



講師

大前 直樹 氏

中島化学産業株式会社 営業課長

愛知県瀬戸市出身。1999年 東海学園大学卒業後、モノづくりの現場に身を置き続け、2012年より中島化学産業株式会社に在籍。現在は営業課長として、技術と市場を結ぶハブの役割を担う。ナカシマヘルスフォース株式会社と共に、人工関節（膝・股関節）用インプラント素材の開発および製品化を主導。さらに、医療機器メーカーや食品製造機械メーカーへの新規参入を積極的に推進し、異分野での価値創出にも挑戦している。現場目線と戦略的思考を武器に、今もなお進化を続ける実践型ビジネスパーソン。

会場

信州大学松本キャンパス 中央図書館 2F セミナー室
〒390-8621 長野県松本市旭3-1-1

お申込方法

お申込フォームにてお申し込みください

<https://forms.gle/WwwkcZYi3KkQhg93A>

申込期間：7月16日（水） 24:00

